

## Introduction to Japanese Business Law

2015 Fall 2 credits

Instructor: Bruce Aronson

### [Course description]

To help equip students for transnational work involving Japan, this course will introduce the Japanese legal system and focus on how Japanese laws, regulations, and culture affect corporations, business transactions, and social issues related to business operations. We will cover topics including Japanese corporate structure and governance, general shareholders meetings, corporate finance (bank loans versus capital market funding), mergers and acquisitions, employment law, dispute resolution and shareholder litigation, and the legal profession. Students will write a paper, rather than take an exam, and students will discuss their papers in class at the end of the semester.

### [Summary of course contents and course plan]

1. Introduction
2. Japanese Business Law--Overview
3. Legal Profession and Business Law
4. Dispute Resolution
5. Dispute Resolution II
6. Criminal Law—White Collar Crime
7. Corporations and Corporate Law
8. Securities Law
9. Corporate Governance
10. Corporate Governance—The Olympus Case
11. Mergers and Acquisitions
12. Mergers and Acquisitions—The Bulldog Sauce Case
13. Employment Law
14. Contract Law
15. Student Presentations

### [Casebook]

Curtis J. Milhaupt, J. Mark Ramseyer and Mark D. West, *The Japanese Legal System: Cases, Codes, and Commentary* (Foundation Press, 2<sup>nd</sup> edition 2012)

### [Grading]

Student reports and presentations are 75%, and class attendance and participation are 25%.

## 国際法務戦略

担当教員 射手矢 好雄  
岡崎 誠一

### 【授業のテーマと目標】

日本企業の海外（中国、ベトナム、インド）進出に関する法的問題の検討、交渉理論の実践（交渉術）、国際的取引の契約における当事者間のリスク配分のあり方等の検討を通じ、国際取引法務分野における実務的問題解決能力の向上を目指す。

### 【授業計画】

（時間帯はいずれも金曜日18：20～19：50）

	日付	テーマ	講師	テーマ詳細
1	10/16（金）	本講義の概要	射手矢 好雄	本講座の概要と目標を説明するとともに、次回以降の講義のイントロダクションを行う。
		交渉総論	射手矢 好雄	交渉術の基礎理論と「交渉における7つのカギ」を解説し、その応用としての中国における交渉術について取り扱う。
2	10/23（金）	交渉各論（1）	射手矢 好雄	
3	10/30（金）	国際契約の技法（1）	岡崎 誠一	M&A（企業買収）や買収ファイナンスを具体例として用い、国際取引契約と関係各国の法律の適用関係、契約を巡る紛争、日本・アジアを含めた国際的な買収契約の契約交渉の際に実務的な「ベンチマーク」となる『米国流』又は『英国流』の買収契約書の基本構造、契約交渉と情報開示、契約により実現される契約当事者間のリスク配分のあり方、ファイナンス関係当事者の優先劣後関係などについて実務的な検討を行う。
4	11/6（金）	国際契約の技法（2）	岡崎 誠一	国際的な契約の条文を読み解き、交渉し、作成する実務能力の向上を目指す。
5	11/13（金）	交渉各論（2）	射手矢 好雄	（内容は第1回のテーマ詳細欄に記載のとおり）
6	11/20（金）	中国・ベトナム・インド進出のための法務戦略	射手矢 好雄	中国・ベトナム・インド法の基礎と最新の法務事情を解説するとともに、中国・ベトナム・インドにおける法務リスクマネジメントについて取り扱う。
7	11/27（金）	国際契約の技法（3）	岡崎 誠一	（内容は第3回、第4回のテーマ詳細欄に記

				載のとおり)
8	12/4 (金)	国際契約の技法 (4)	岡崎 誠 一	
9	12/11 (金)	国際契約の技法 (5)	岡崎 誠 一	
10	12/18 (金)	国際契約の技法 (6)	岡崎 誠 一	
11	12/25 (金)	国際契約の技法 (7)	岡崎 誠 一	
12	1/8 (金)	国際契約の技法 (8)	岡崎 誠 一	
13	1/15 (金)	国際契約の技法 (9)	岡崎 誠 一	
14	1/22 (金)	国際契約の技法 (10)	岡崎 誠 一	

※ 講師の射手矢と岡崎は、いずれも国際取引の分野において長年の実務経験を有する弁護士。

※ 日程については変更がありうる。

### **使用する教科書**

- 1 交渉術については、齋藤孝・射手矢好雄「ふしぎとうまくいく交渉力のヒント」(講談社、1,500円)
- 2 その他については、教科書は使用しない。各回ごとに資料を配布する。

### **参考文献**

- 1 中国法については、射手矢好雄「そこが知りたい中国法務」(時事通信出版局、2,200円)
- 2 その他については、講義中に適宜紹介する。

### **成績評価の観点と方法**

授業への参加と期末レポートを総合的に評価するが、授業への参加を重視する。試験は行わない。

以上